



PERSÖNLICH IN DER BERATUNG. KOMPETENT IN DER UMSETZUNG. EXZELLENT IM ERGEBNIS.

Die SanaClean AG ist ein Schweizer Unternehmen aus Dagmersellen, das sich auf validierte Reinigung und Desinfektion von Medizinprodukten spezialisiert hat. Wir kombinieren technisches Know-how mit persönlicher Beratung und begleiten unsere Kunden von der Analyse bis zur Anwendung: Persönlich. Kompetent. Exzellent.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir eine motivierte, engagierte Kraft im:

VERKAUF AUSSENDIENST (M/W/D) 80-100%

Deine Aufgaben:

- Du betreust und entwickelst Kunden in Spitälern, Kliniken, Alters- und Pflegeheimen sowie Laboren.
- Du erkennst Kundenbedürfnisse und bietest passende Lösungen für die Aufbereitung von Medizinprodukten.
- Du unterstützt Kunden bei der Konzeption und Anwendung validierter Aufbereitungsprozesse.
- Du arbeitest eng mit der Geschäftsleitung zusammen und vertrittst sie bei entsprechenden Projekten
- Du gestaltest den Verkauf aktiv mit, bringst eigene Ideen ein und baust unsere Marktposition weiter aus.

Das bietet dir SanaClean:

- Gestaltungsspielraum: Du kannst den Vertrieb aktiv mitprägen und eigene Ideen einbringen.
- Teamspirit: Ein junges, dynamisches Team mit flacher Hierarchie, das gerne anpackt.
- Sinnvolle Arbeit: Du leistest einen Beitrag zu Hygiene, Patientensicherheit und Gesundheit.
- Entwicklung: Viel Raum für Eigeninitiative mit der Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen und sich langfristig weiterzuentwickeln.
- Flexibilität: Flexible Arbeitszeiten (Jahresgleitzeit) und eigenständige Tagesplanung.
- Fairness: Attraktives Gehalt abhängig von Erfahrung und Netzwerk.
- Ausstattung: Geschäftsauto und moderne Infrastruktur.

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung und Erfahrung im Verkauf oder im medizintechnischen Umfeld.
- Technisches Grundverständnis und Bereitschaft Fachwissen anzueignen.
- Freude an persönlichem Kundenkontakt und an hochwertigen Produkten.
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und die Motivation, Dinge mitzugestalten.
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil.
- Führerausweis Kat. B und Bereitschaft, in der Region unterwegs zu sein.

Klingt interessant?

Bewirb dich jetzt und schick deine Unterlagen an: isabelle.boos@klasa.ch

